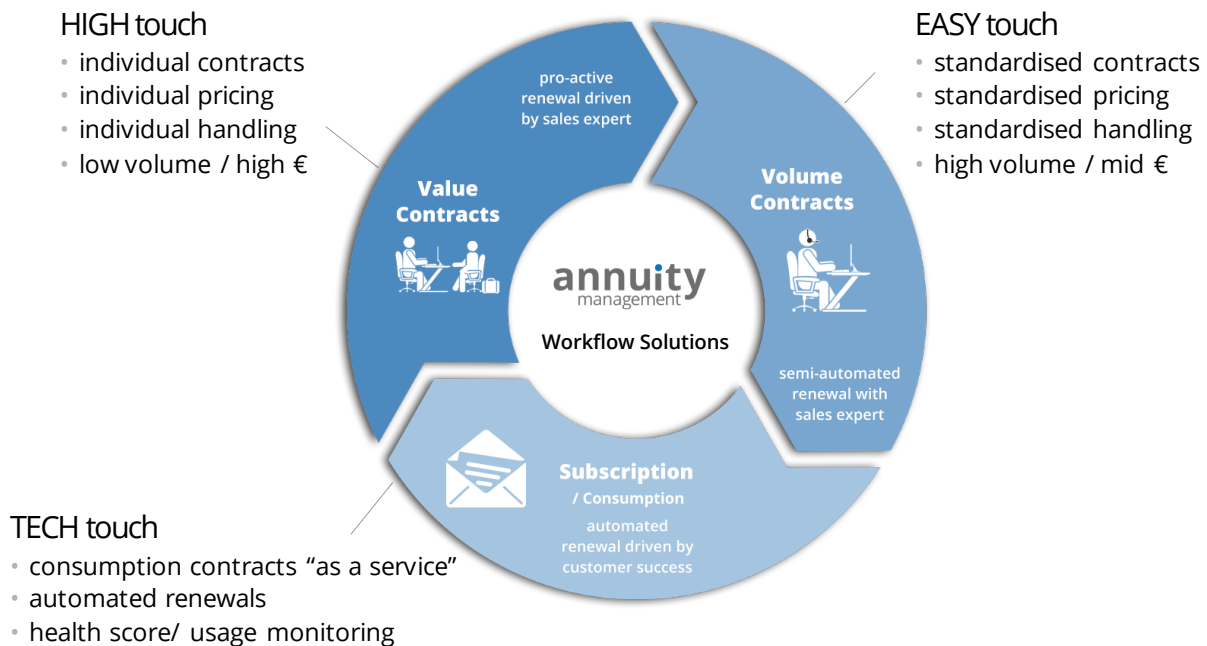


Annuity Management Workflow Solutions

LÖSUNGEN ANGEPASST AN ART DER VERTRÄGE

Abgestimmt auf das Geschäftsmodell und die Renewal-Prozesse unserer Kunden, unterstützt durch modernste Technologie und erfahrene Vertriebsexperten, stimmen wir unsere End-to-End Service Revenue Management-Lösung auf ihren Annuity Workflow ab. Grundsätzlich decken wir hierbei drei Workflow Segmente ab (siehe Grafik): Einen Renewal-Management Ansatz, angepasst an individuelles Renewal-Handling von individuellen und teilweise sehr komplexen „Value“ Verträgen mit hohem Vertragswert (High Touch); Renewal-Management standardisierter „Volume“ Verträge mit hohen Volumina (Easy Touch); Customer Success Management-Lösungen für As-A-Service-Abonnements mit automatischen, jedoch verbrauchsabhängigen Verlängerungen.



Unsere Annuity Management Workflow-Lösungen stellen somit sicher, dass Ihre Vertriebsaktivitäten optimal und ganzheitlich betreut werden können. Somit behalten Sie stets den vollen Überblick und die Kontrolle über Ihre wiederkehrenden Umsätze, steigern nachhaltig ihre Renewal Rates und profitieren von deutlich mehr Umsatz.

Über die Annuity Management Gruppe

Die Annuity-Management-Gruppe konzentriert sich auf Revenue-Lifecycle-Management- und Customer-Success-Management-Lösungen für Technologiehersteller. Als hochspezialisierte unabhängige Dienstleister für wiederkehrende Umsätze („Annuities“) bietet die Annuity Management AG vollumfängliche proaktive als auch reaktive End-to-End-Lösungen für die Betreuung und Optimierung im Service-Revenue-Management an.

Mehr Informationen unter www.annuity-management.com